

Toruń, dn. 29.08.2025

Solidne wyniki stwarzają dogodne warunki do dalszego rozwoju Grupy Apator

Grupa Apator konsekwentnie realizuje dotychczasowe kontrakty, jednocześnie aktywnie pozyskuje nowe zlecenia, poszerza obecność na kolejnych rynkach geograficznych i rozwija ofertę w kierunku kompleksowych rozwiązań.

- Skonsolidowane przychody ze sprzedaży w 1H 2025 r. na poziomie 570,1 mln PLN, tj. o 10% niższym r/r wobec rekordowo wysokiej bazy 1H 2024. Niższe obroty w segmencie Energii Elektrycznej (262,3 mln PLN, -10% r/r) oraz Gazie 103,8 mln PLN (-30%) częściowo skompensowane wyższą r/r sprzedażą w Wodzie i Ciepłe (204,0 mln PLN, +5% r/r).
- Skonsolidowana EBITDA w 1H 2025 r. na jednym z najwyższych historycznie poziomów tj. 75,1 mln PLN (-2% r/r), a zysk netto w wysokości 30,2 mln PLN (-12% r/r wobec zysku skorygowanego za 1H 2024).
- Wyniki 2. kwartału 2025 r: skonsolidowane przychody niższe r/r o 15% (286,4 mln PLN), w efekcie niższej sprzedaży we wszystkich segmentach: Energii Elektrycznej (137,7 mln PLN, -13% r/r wobec rekordowego poziomu 2Q'24), Wodzie i Ciepłe (103,3 mln PLN, -2% r/r wobec rekordowego poziomu 2Q'24) oraz Gazie (45,4 mln PLN, -39% r/r).
- Skonsolidowana EBITDA w 2Q 2025 r. na poziomie 40,2 mln PLN (-10% r/r), zaś zysk netto w wysokości 18,0 mln PLN (-19% r/r wobec zysku skorygowanego za 2Q 2024).
- Wzrost udziału sprzedaży krajowej w skonsolidowanych przychodach ogółem do 59%.
- Stabilne przepływy pieniężne oraz niski poziom zadłużenia, wzmacniające elastyczność finansową i możliwości dalszego rozwoju.

**) wynik netto za 1H 2024 r. skorygowany o wyksięgowaną ujemną wartość aktywów netto GWi.*

Sprzedaż Grupy Apator w pierwszym półroczu 2025 r. wyniosła 570,1 mln PLN, utrzymując wysoki poziom i stabilność po ubiegłorocznych rekordowych obrotach analogicznego okresu. Przejściowo niższa sprzedaż w segmentach Energii Elektrycznej (262,3 mln PLN, -10% r/r) oraz Gazu (103,8, -30% r/r) została częściowo zrekompensowana przez wyższe r/r obroty segmentu Wody i Ciepła (204,0 mln PLN, +5% r/r). Sprzedaż krajowa stanowiła blisko 59% przychodów Grupy. Skonsolidowany wynik netto Grupy ukształtował się na poziomie 30,2 mln PLN (-12% r/r).

Grupa Apator utrzymuje dotychczasową silną pozycję rynkową w kraju w zakresie dostaw inteligentnych liczników i pozostaje kluczowym uczestnikiem rolloutu w Polsce. Jednocześnie odnotowano niższy poziom sprzedaży liczników na rynkach zagranicznych, szczególnie niemieckim, w związku z mniejszą liczbą ogłaszanych przetargów. Dobre wyniki sprzedażowe linii Automatyki i ICT to efekt rosnącego zainteresowania klientów kompleksowymi rozwiązaniami w zakresie zarządzania sieciami i infrastrukturą. Aparatura łączeniowa (stanowiąca ok. 20% przychodów segmentu Energia Elektryczna) utrzymała porównywalny r/r poziom sprzedaży w warunkach rosnącego eksportu (m.in. do Brazylii, Niemiec, Rumunii, Węgier i Słowenii) przy nieco niższej sprzedaży w kraju. Uruchomiono nową linię produkcyjną rozłączników dla strategicznego partnera, niemieckiej firmy Rittal, których sprzedaż systematycznie rośnie. Apator zrealizował także kolejny projekt magazynu energii wyposażony w autorski system EMS (Energy Management System), zapewniający zaawansowane sterowanie przepływem energii, monitorowanie parametrów w czasie rzeczywistym oraz integrację z siecią i źródłami odnawialnymi.

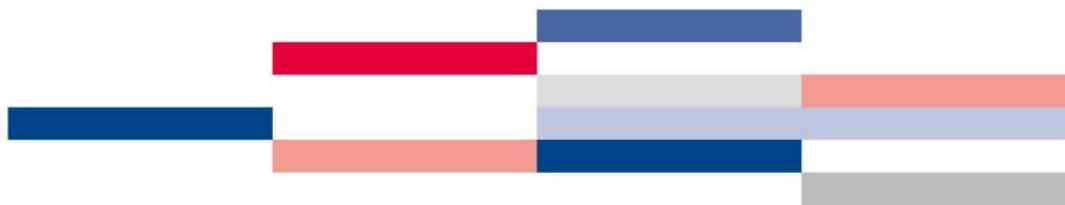
Wyraźne ożywienie sprzedaży jest widoczne w segmencie Woda i Ciepło, zarówno na rynku krajowym, jak również na rynkach eksportowych, na których Grupa od kilkunastu miesięcy zintensyfikowała działania sprzedażowe. Zwiększenie obrotów odnotowano na większości rynków, w tym najbardziej kluczowych (Czechy, Niemcy, Rumunia), jak i innych europejskich i pozaeuropejskich (Serbia, Arabia, Saudyjska, Szwecja, Kenia, Irak, Portugalia, Mołdawia, Tunezja). Zwiększa się popyt na rozwiązania ultradźwiękowe oraz urządzenia do zdalnej komunikacji dostarczane na rynek przez Apator Powogaz. Spółka umacnia także swoją pozycję w obszarze pomiarów i usług billingowych oferowanych dla spółdzielni mieszkaniowych.

Niższa sprzedaż r/r w segmencie Gazu to efekt przewidzianych w harmonogramie niższych dostaw w kontrakcie belgijskim, przy równoczesnym zmniejszeniu obrotów m.in. na rynkach niemieckim, brytyjskim, czeskim, niderlandzkim i tureckim. W 1 kwartale 2025 r. zakończono realizację kontraktu dla PSG na gazomierze mechaniczne. Od sierpnia br. Apator Metrix rozpoczął dostawy gazomierzy smart do PSG w ramach nowego kontraktu, stąd przejściowo w 2. kwartale spadek sprzedaży odnotowano także w kraju. Grupa pracuje nad zabezpieczeniem poziomu sprzedaży, aby utrzymać pozycję na dotychczasowych rynkach i jednocześnie rozwijać obecność tam, gdzie są największe szanse na wdrożenie jej oferty.

Spółki Grupy Apator z powodzeniem realizują działania służące optymalizacji kapitału obrotowego. Priorytetem dla Grupy jest zachowanie odpowiedniego poziomu bezpieczeństwa oraz ciągłości produkcji i dostaw, dlatego spółki produkcyjne zwiększyły w ostatnich miesiącach stany magazynowe, przygotowując się do planowanych realizacji dostaw w ramach nowych kontraktów. Zadłużenie Grupy pozostaje na niskim poziomie, a wskaźnik dług netto/EBITDA LTM (skorygowana) na koniec pierwszego półrocza 2025 r. ukształtował się na poziomie 0,57x (wobec 0,68x na koniec ub. r.). Poniesione w pierwszym półroczu 2025 r. nakłady inwestycyjne wyniosły 49,3 mln PLN i dotyczyły przede wszystkim prac badawczo-rozwojowych, opracowania nowych produktów (m.in. rozłączniki dla Rittal, gazomierz iSmart2, ciepłomierz ultradźwiękowy, rozwój oferty wodomierzy ultradźwiękowych dla rynku profesjonalnego) oraz kontynuacji modernizacji i automatyzacji parku maszynowego.

*- Pozostajemy aktywni w naszym kluczowym biznesie, a równocześnie szukamy możliwości wzrostu poprzez wykorzystanie kompetencji do budowy zintegrowanych rozwiązań, oferujących klientom wyższą wartość dodaną - mówi **Maciej Wyczesany, Prezes Apator SA.***

*- Perspektywy rozwoju naszego biznesu są silnie wspierane przez makrootoczenie, napędzane transformacją energetyczną i wodną oraz oczekiwaniami klientów w zakresie efektywności i cyfryzacji. Największe szanse rynkowe widzimy w integracji tj. dostarczaniu kompleksowych rozwiązań łączących pomiar, zarządzanie sieciami i infrastrukturą, automatyzację i analitykę danych. Grupa Apator oferuje cały łańcuch wartości obejmujący hardware, software, technologie komunikacyjne, systemy zarządzania danymi, a także integrację i usługi utrzymania systemów. Obserwujemy, że coraz więcej operatorów i podmiotów na rynku oczekuje cyfrowych ekosystemów łączących różne media, odnawialne źródła energii, magazyny energii oraz inteligentne systemy zarządzania. Jesteśmy gotowi, by obsłużyć te projekty – podsumowuje **Maciej Wyczesany.***



INFORMACJA PRASOWA



Podstawowe dane finansowe

mln PLN	1H 2025	1H 2024	dynamika
sprzedaż	570,1	634,4	-10%
EBITDA	75,1	76,6	-2%
wynik netto	30,2	38,5	-22%
wynik netto skorygowany*	30,2	34,2	-12%

*J) wynik netto za 1H 2024 r. skorygowany o wyśięgowaną ujemną wartość aktywów netto GWi.

Przychody głównych segmentów

mln PLN	1H 2025	1H 2024	dynamika
sprzedaż krajowa	334,0	356,6	-6%
sprzedaż zagraniczna	236,1	277,8	-15%
segment Energia Elektryczna	262,3	292,9	-10%
segment Woda i Ciepło	204,0	193,7	+5%
segment Gaz	103,8	147,8	-30%

Dodatkowych informacji udziela:

Rzecznik prasowy Grupy Apator

Monika Pietkiewicz
tel.: +48 56 61 91 318
mob.: +48 506 009 308
e-mail: rzecznik.prasowy@apator.com

Apator SA działa jako międzynarodowa grupa kapitałowa doświadczonych producentów urządzeń i systemów pomiarowych, a także dostawców rozwiązań do automatyzacji pracy sieci elektroenergetycznej. W ramach trzech wyspecjalizowanych segmentów biznesowych (Energia Elektryczna, Woda i Ciepło oraz Gaz) Grupa wdraża na rynek zaawansowane technologicznie produkty i usługi, w tym rozwiązania klasy smart oraz systemy do zarządzania sieciami dystrybucji mediów energetycznych.

Apator jest jednym z trzech największych podmiotów tego typu na rynku polskim i wiodącym, uznanym dostawcą na wybranych perspektywicznych rynkach zagranicznych. Spółka jest notowana na GPW w Warszawie od 1997 roku.