

Toruń, dn. 30.08.2024 r.

## Grupa Apator z mocnym 1. półroczem 2024 r.

**W 1. półroczu 2024 r. Grupa Apator odnotowała wyższą sprzedaż i wyniki finansowe w porównaniu do analogicznego okresu ub. roku, oferując zaawansowane rozwiązania techniczne dla dotychczasowych klientów oraz wykorzystując szanse sprzedażowe wynikające z transformacji sektorów mediów energetycznych i wody oraz zmian technologicznych na rynku.**

- Skonsolidowane przychody ze sprzedaży w 1H 2024 r. na wysokim poziomie: 634,4 mln PLN, tj. o 12% wyższym r/r, dzięki bardzo dobrym wynikom w segmencie Energii Elektrycznej (292,9 mln PLN, +26% r/r), przy porównywalnych r/r obrotach w Wodzie i Ciepłe (193,7 mln PLN, -2% r/r) i stabilizującej się sytuacji w Gazie, gdzie sprzedaż wzrosła o 11% r/r, osiągając poziom 147,8 mln PLN.
- Skonsolidowana EBITDA w 1H 2024 r. na poziomie 76,6 mln PLN (+30% r/r), skorygowany o wpływ zdarzeń jednorazowych zysk netto w wysokości 34,2 mln PLN\*.
- Wyniki 2. kwartału 2024 r.: skonsolidowane przychody wyższe r/r o 23% (338,1 mln PLN), dzięki dobrym wynikom sprzedażowym we wszystkich segmentach: Energii Elektrycznej (158,3 mln PLN, +39% r/r), Wodzie i Ciepłe (105,1 mln PLN, +6% r/r) oraz Gazie (74,7 mln PLN, +21% r/r).
- Skonsolidowana EBITDA w 2Q 2024 r. na poziomie 44,7 mln PLN (+63% r/r), zaś skorygowany zysk netto w wysokości 22,2 mln PLN (+102% r/r).
- Wzrost udziału sprzedaży krajowej w skonsolidowanych przychodach ogółem do 56%.
- Obniżenie poziomu kapitału obrotowego netto oraz zadłużenia finansowego; wskaźnik dług netto/skorygowana EBITDA LTM na poziomie 0,76x (vs 1,48 na koniec 2023 r.).

*\*) wynik netto za 1H 2024 r. skorygowany o wyksięgowaną ujemną wartość aktywów netto GWi.*

W pierwszym półroczu 2024 r. Grupa Apator odnotowała historycznie najwyższy poziom obrotów w 1H (634,4 mln PLN, +12% r/r), dzięki kontynuacji bardzo dobrej sprzedaży w segmencie Energii Elektrycznej (292,9 mln PLN, +26% r/r), relatywnej stabilizacji w segmencie Gazu (147,8 mln PLN, +11% r/r) oraz solidnym, porównywalnym r/r obrotem w segmencie Wody i Ciepła (193,7 mln PLN, -2% r/r). To w głównej mierze efekt realizacji dużych kontraktów (dostawy liczników zdalnego odczytu w ramach rollout'u w Energii Elektrycznej, projekt belgijski w Gazie) oraz wykorzystania nowych szans sprzedażowych na transformującym się rynku konwencjonalnej i odnawialnej energetyki oraz w sektorze wody. Grupa konsekwentnie zmienia miks produktowy rozwijając sprzedaż zaawansowanych technicznie rozwiązań oraz zwiększa udział rozwiązań inteligentnych w każdym z trzech segmentów biznesowych.

Przychody w kraju wzrosły o 21% r/r, podczas gdy eksport utrzymał się na poziomie zbliżonym do pierwszego półrocza 2023 r. (udział sprzedaży krajowej w 1H 2024 r. wyniósł 56% przychodów Grupy). Poza Polską Grupa Apator sukcesywnie wzmacnia pozycję sprzedażową na strategicznych rynkach niemieckim i belgijskim oraz realizuje sprzedaż na dotychczasowych rynkach eksportowych, takich jak Czechy, Rumunia, Hiszpania, Niderlandy i Wielka Brytania. W 1. półroczu br. Grupa wykorzystwała potencjał rozwoju sprzedaży w Grecji i Włoszech, a także w Ukrainie, która – mimo wojny – pozostaje ważnym kierunkiem eksportowym polskich producentów.

Skonsolidowana EBITDA Grupy Apator w 1H 2024 r. wzrosła o 30% r/r i wyniosła 76,6 mln PLN, zaś skorygowany o wpływ zdarzeń jednorazowych wynik netto był o 73% wyższy od ubiegłorocznego i ukształtował się na poziomie 34,2 mln PLN. Dobre wyniki półrocza to efekt solidnego 1. kwartału, a przede wszystkim rekordowego 2. kwartału, który okazał się sprzyjający dla wszystkich segmentów Grupy. W 2. kwartale br. wszystkie kluczowe

pozycje rachunku zysków i strat Grupy ukształtowały się na najwyższych historycznie poziomach: sprzedaż osiągnęła 338,1 mln PLN, EBITDA wyniosła 44,7 mln PLN a skorygowany zysk netto 22,2 mln PLN. Oprócz wyższych obrotów, wpływ na dobre wyniki miały przede wszystkim działania wspierające efektywność biznesu, usprawnienia procesów operacyjnych oraz postępująca konsolidacja procesów zakupowych.

W pierwszym półroczu 2024 roku segment EE odnotował zdecydowany, 26-procentowy wzrost sprzedaży r/r, dzięki dynamicznie rosnącym obrotom na rynku polskim (+40% r/r). Apator kontynuuje dostawy liczników smart w ramach trwających w kraju rollout'ów, realizuje także zaawansowane projekty techniczne w zakresie bilansowania i komunikacji elementów infrastruktury sieci elektroenergetycznych. W przyszłości Apator liczy na wzrost sprzedaży swoich rozwiązań w zakresie magazynowania i bilansowania energii z OZE, rozwiązań sterowniczych i telemechaniki sieciowej oraz zintegrowanych rozwiązań do zarządzania mediami energetycznymi. Dobrym prognozą dla rozwoju tego segmentu rynku są uruchamianie obecnie w Polsce kolejne strumienie finansowania z UE nakierowane na modernizację i transformację sektora energii.

Pierwsze półrocze br. w segmencie Gazu przyniosło przełamanie negatywnego trendu spadku obrotów i wyników finansowych. Sprzedaż segmentu w 1H była wyższa o 11% r/r, głównie dzięki sprzedaży eksportowej. Dostarczano gazomierze w ramach referencyjnego kontraktu na rynek belgijski, a także do klientów na pozostałych rynkach eksportowych, takich jak Czechy, Węgry, Ukraina, Litwa i Hiszpania. W drugim kwartale segment zintensyfikował dostawy gazomierzy w ramach kontraktu na rynku krajowym. Zgodnie z zapowiedziami Zarządu Apator SA, sytuacja segmentu ulega stopniowej stabilizacji, niemniej cały czas podejmowane są działania w kierunku dywersyfikacji geograficznej i produktowej.

Woda i Ciepło to najbardziej perspektywiczny segment Grupy Apator ze względu na ogromny potencjał rozwoju technologii do zarządzania zasobami wodnymi i ciepłem, wspierany korzystnymi regulacjami i rosnącymi kosztami mediów. Segment odnotował bardzo dobrą sprzedaż w 2Q i tym samym odrobił nieco niższe przychody dwóch poprzednich kwartałów, osiągając w całym półroczu poziom obrotów zbliżony do ubiegłorocznego. Grupa Apator sukcesywnie rozwija gamę produktów ultradźwiękowych oraz rozwiązań ICT do zdalnego odczytu, rozliczeń i zarządzania sieciami dystrybucji.

Spółki Grupy Apator systematycznie realizowały działania służące obniżeniu kosztów podwyższonych stanów magazynowych i finansującego je zadłużenia, jednocześnie dbając o zachowanie ciągłości produkcji i bezpieczeństwa dostaw dla klientów. Zadłużenie Grupy zostało obniżone, a wskaźnik dług netto/EBITDA LTM (skorygowana) na koniec pierwszego półrocza 2024 r. ukształtował się na poziomie 0,76x, przy czym poziomy KON (kapitału obrotowego netto) i zadłużenia mogą ulec okresowemu zwiększeniu ze względu na przygotowanie do realizacji dużych kontraktów i planowane inwestycje. Poniesione w pierwszym półroczu 2024 r. nakłady inwestycyjne wyniosły 26,9 mln PLN i dotyczyły przede wszystkim prac badawczo-rozwojowych oraz kontynuacji automatyzacji procesów produkcyjnych.

*– Jesteśmy zadowoleni z wyników 1. półrocza, zarówno z poziomu wypracowanych obrotów, jak i wskaźników rentowności naszego biznesu. Wykonaliśmy dużą pracę w zakresie poprawy efektywności naszych procesów operacyjnych, zarządzania kapitałem obrotowym i zadłużeniem, dlatego mamy dobrą pozycję wyjściową do dalszego rozwoju i realizacji naszych planów strategicznych. W czerwcu br. uzyskaliśmy nowe pozwolenie na działalność w ramach Specjalnej Pomorskiej Strefy Ekonomicznej i wchodzimy w okres bardziej intensywnej realizacji zapowiadanych inwestycji m.in. w nowe produkty i zintegrowane*

rozwiązania, jednocześnie korzystając z przewidzianych ulg inwestycyjnych – mówi **Maciej Wyczesany, Prezes Zarządu Apator SA.** – Otoczenie rynkowe wciąż pozostaje jednak bardzo wymagające, głównie ze względu na dotowaną konkurencję chińską. Koszty funkcjonowania w Polsce i Europie oraz wymagania związane z regulacjami obowiązującymi rodzimych producentów rosną przy praktycznie braku ochrony rynku przed importem chińskich wyrobów. Brak regulacji w zakresie cyberbezpieczeństwa w Polsce i lokowanie dużych przetargów u producentów chińskich lub ich przedstawicieli, którzy nie podlegają wielu obciążeniom związanym z produkcją na terenie UE, działa na szkodę nie tylko naszego sektora, ale także całej polskiej gospodarki – zwraca uwagę **Prezes Zarządu Apator SA.** – Grupa Apator konsekwentnie rozwija ofertę w kierunku zintegrowanych rozwiązań dostarczających realną wartość dla klienta, poszukujemy nowych szans sprzedażowych, a jednocześnie racjonalnie zarządzamy kosztami i poszukujemy dalszych możliwości synergii w Grupie – podsumowuje **Maciej Wyczesany.**

**Podstawowe dane finansowe**

mIn PLN	1H 2024	1H 2023	dynamika
sprzedaż	634,4	564,1	+12%
EBITDA	76,6	59,0	+30%
wynik netto	38,5	12,9	+199%
wynik netto skorygowany*	34,2	19,8	+73%

*\*) wynik netto za 1H 2023 r. skorygowany o odpis na aktywo podatkowe dotyczący brytyjskiej spółki GWi oraz za 1H 2024 r. o wyksięgowaną ujemną wartość aktywów netto GWi.*

**Przychody głównych segmentów**

mIn PLN	1H 2024	1H 2023	dynamika
sprzedaż krajowa	356,6	294,5	+21%
sprzedaż zagraniczna	277,8	269,6	+3%
segment Energia Elektryczna	292,9	233,0	+26%
segment Woda i Ciepło	193,7	197,9	-2%
segment Gaz	147,8	133,2	+11%

Dodatkowych informacji udziela:

**Rzecznik prasowy Grupy Apator**

Monika Pietkiewicz  
tel.: +48 56 61 91 318  
mob.: +48 506 009 308  
e-mail: [rzecznik.prasowy@apator.com](mailto:rzecznik.prasowy@apator.com)

Apator SA działa jako międzynarodowa grupa kapitałowa doświadczonych producentów urządzeń i systemów pomiarowych, a także dostawców rozwiązań do automatyzacji pracy sieci elektroenergetycznej. W ramach trzech wyspecjalizowanych segmentów biznesowych (Energia Elektryczna, Woda i Ciepło oraz Gaz) Grupa wdraża na rynek zaawansowane technologicznie produkty i usługi, w tym rozwiązania klasy smart oraz systemy do zarządzania sieciami dystrybucji mediów energetycznych.

Apator jest jednym z trzech największych podmiotów tego typu na rynku polskim i wiodącym, uznanym dostawcą na wybranych perspektywnych rynkach zagranicznych. Spółka jest notowana na GPW w Warszawie od 1997 roku.